

# Логистический центр для пищевой и аграрной продукции



## Описание проекта

Проект нацелен на создание логистического центра для пищевой и аграрной продукции с холодильными мощностями.

Проект направлен на ликвидацию выявленного дефицита специализированных мощностей для хранения скоропортящейся продукции, в частности овощей и фруктов, что является критически важным для обеспечения продовольственной безопасности и развития агропромышленного комплекса региона.

## Услуги

**Перечень услуг по проекту:** ответственное хранение, кросс-докинг, предпродажная подготовка, дистрибуция.

**Объем оказываемых услуг** рассчитывался по критериям: площадь комплекса, количество рабочих дней в году, планируемая загрузка складского комплекса.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

- ГК «Рамазан» (Казахстан)
- Актюбинский мясной кластер (Казахстан)
- Агропромышленный холдинг «Мираторг» (Россия)
- ТОО «Нарын-Сауда-ОПТ» (Казахстан)

## Финансовые показатели



## Показатели эффективности

|             |                                       |
|-------------|---------------------------------------|
| 6,2 лет     | простой срок окупаемости              |
| 7,8 лет     | дисконтированный срок окупаемости     |
| 2,6 млн USD | чистая приведённая стоимость (NPV)    |
| 15,15%      | внутренняя норма рентабельности (IRR) |
| 1,20        | индекс рентабельности (PI)            |

## Рыночный потенциал

- Актюбинская область – стратегический транспортный узел Казахстана, входит в топ-5 регионов по объёму перевезенных грузов при долгосрочном росте: с 77 млн тонн в 2017 году до 91 млн тонн в 2024 году.
- Оптовая и розничная торговля – один из ключевых секторов экономики Актюбинской области (12% от ВРП региона): оптовый товарооборот в 2024 году – 2,51 млрд USD, розничный – 1,47 млрд USD.
- Область испытывает дефицит холодильных мощностей и специализированных складов для скоропортящихся товаров при низком уровне собственного производства пищевой продукции.
- Создание логистического центра с холодильными мощностями устраним дисбаланс, обеспечит продовольственную безопасность региона и сформирует полный цикл обработки, хранения и дистрибуции агропродукции.

## Why Aktobe

- Предпосылки реализации:** Актюбинская область является крупным сельскохозяйственным регионом Западного Казахстана с растущим объёмом производства аграрной и пищевой продукции. Проект закрывает острую потребность в современной инфраструктуре для хранения, переработки и распределения скоропортящихся товаров.
- Логистика:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ
- Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ

# Складской комплекс класса «А» с предоставлением 3PL-услуг



## Описание проекта

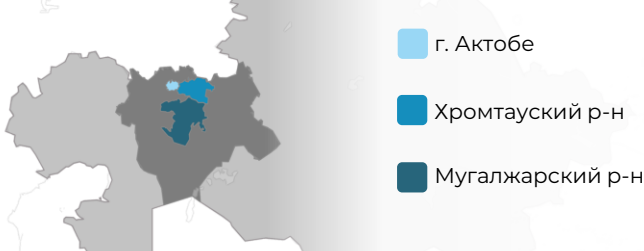
Проект направлен на создание современного высококачественного складского комплекса с оказанием дополнительных услуг третьего уровня (3PL), который будет отвечать растущему спросу на аренду помещений и аутсорсинг логистических операций со стороны торговых, промышленных и e-commerce компаний. Увеличение вместимости складов для непродовольственных товаров в Актюбинской области свидетельствует об усилении роли региона как регионального дистрибуционного узла

## Услуги

**Расширенный комплекс складских услуг:** аренда помещений, ответственное хранение, кросс-докинг, комплектация и упаковка товаров, маркировка и стикерка товаров, таможенное оформление и временное хранение, доставка товаров

**Объем оказываемых услуг** рассчитывался по критериям: площадь комплекса, количество рабочих дней в году, планируемая загрузка складского комплекса

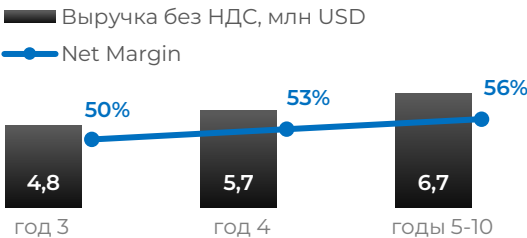
## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнеры

- DHL (Германия)
- АО «Казпочта» (Казахстан)
- АО «Kaspi.kz» (Казахстан)
- Ozon (Россия)
- Wildberries (Россия)

## Финансовые показатели



14,8 млн USD  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

- 6,3 года – простой срок окупаемости
- 8,1 лет – дисконтированный срок окупаемости
- 2,4 млн USD – чистая приведённая стоимость (NPV)
- 14,0% – внутренняя норма рентабельности (IRR)
- 1,16 – индекс рентабельности (PI)

## Рыночный потенциал

- Актюбинская область – стратегический транспортный узел Казахстана, входит в топ-5 регионов по объему перевезенных грузов при долгосрочном росте: с 77 млн тонн в 2017 году до 91 млн тонн в 2024 году
- Оптовая и розничная торговля – один из ключевых секторов экономики Актюбинской области (12% от ВРП региона): оптовый товарооборот в 2024 году – 2,51 млрд USD, розничный – 1,47 млрд USD
- Высокая заполняемость непродовольственных складов (90%+) и дефицит качественных площадей в регионе указывают на необходимость расширения логистической инфраструктуры
- Строительство складского комплекса класса «А» с предоставлением 3PL-услуг удовлетворит растущий спрос и привлечёт крупных национальных и международных дистрибьюторов, усилив логистический потенциал Актюбинской области и всего Западного Казахстана

## Why Aktobe

**Перспективы реализации:** развитие и диверсификация оптовой и розничной торговли в регионе усиливают потребность в качественной недвижимости и 3PL-услугах. Проект призван удовлетворить растущий спрос бизнеса на логистические решения и укрепить роль региона как ключевого дистрибуционного узла Западного Казахстана

**Логистика и стратегическое географическое положение:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ

**Налоговые льготы:** Возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ

# Производство огнеупорных материалов и смесей на основе хромагнетитового сырья

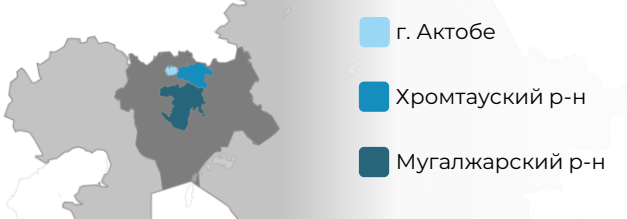


## Описание проекта

Проект предусматривает создание производства огнеупорных изделий и смесей на основе хромагнетитовых руд.

Технология включает дробление и обогащение хромагнетитовой руды, приготовление шихты, её обжиг при высоких температурах и формование огнеупорных изделий. В результате получают прочные и термостойкие материалы, выдерживающие до 1800 °С, которые используются для футеровки доменных и электропечей, а также в цементной и стекольной промышленности.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Крупные промышленные предприятия Казахстана (*Qarmet, Казахцемент, Шымкентцемент, КазЦинк*), а также международные производители огнеупорной продукции (*RHI Magnesita, Vesuvius, Calders*).

## Сырье и продукция

**Продукция в рамках проекта** – кирпичи огнеупорные, блоки, плитки и аналогичные огнеупорные керамические строительные материалы ( $MgO-Cr_2O_3$ ) код ТН ВЭД 6902 10

**15 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

В качестве сырьевой базы используется местное хромагнетитовое сырье.

**Основные потребители** – предприятия металлургической, цементной и стекольной промышленности Казахстана.

### Цены:

Хромит (руда хромовая измельченная) – 165 долл. США/т  
Огнеупоры – 1 569 долл. США/т

## Рыночный потенциал

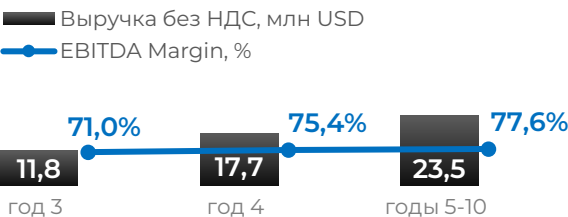
**Баланс рынка огнеупоров в Республике Казахстан, тонн**

| Показатель            | Значение, 2024 год |
|-----------------------|--------------------|
| Производство          | 9 339              |
| Экспорт               | 595                |
| Импорт                | 94 128             |
| Объем рынка           | 102 872            |
| Импортозависимость, % | 92%                |

Актюбинская область входит в крупнейший металлургический кластер страны, где сосредоточены крупные потребители огнеупоров.

Создание производства снижает критическую импортозависимость Казахстана и формирует высокомаржинальную переработку первичного сырья внутри страны.

## Финансовые показатели



**25,9 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|              |                                       |
|--------------|---------------------------------------|
| 4,4 год      | простой срок окупаемости              |
| 5,0 лет      | дисконтированный срок окупаемости     |
| 13,4 млн USD | чистая приведённая стоимость (NPV)    |
| 25,7%        | внутренняя норма рентабельности (IRR) |
| 1,47         | индекс рентабельности (PI)            |

## Why Aktobe

**Сырьевая база:** Актюбинская область имеет богатую базу хромагнетитовых руд и развитую инфраструктуру, что позволяет полностью локализовать производство огнеупоров.

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ.

**Конкурентная среда:** казахстанские производители (ТОО «Shymkent Refractories» и ТОО «Казогнеупор 2015») ограничены в мощностях и обеспечивают до 10% потребности рынка Казахстана.

**Логистика:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ.

# Производство стальных труб малого и среднего диаметра

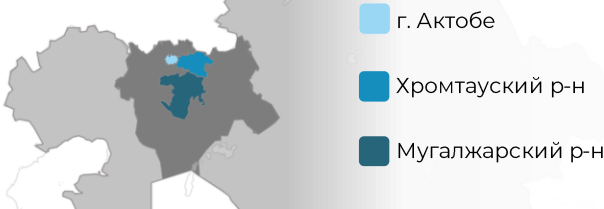


## Описание проекта

Проектом предусматривается создание производства электросварных стальных труб диаметром 20–219 мм.

Производство стальных труб малого и среднего диаметра включает формовку стальной ленты (штрипса) в круглую заготовку с последующей сваркой током высокой частоты, калибровкой, контролем качества и резкой на нужную длину. Для повышения долговечности трубы могут проходить термообработку, гидроиспытания, оцинковку, антикоррозионное покрытие или предизоляцию.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Строительные и нефтегазовые компании Казахстана (КазМунайГаз, КазТрансОйл, BI Group, Bazis-A), металлосервисные центры, а также зарубежные дистрибьюторы трубной продукции и поставщики оборудования (SMS group, Danieli)

## Сырье и продукция

Продукция в рамках проекта – трубы из черных металлов сварные, круглого поперечного сечения, из железа или нелегированной стали  
код ТН ВЭД 7306 30

**30 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

В качестве сырьевой базы используется стальной прокат отечественного производства.

**Основные сегменты рынка** – строительство, жилищно-коммунальное хозяйство и нефтегазовый сектор.

### Цены:

Горячекатаный лист – 580 долл. США/т  
Стальные трубы – 808 долл. США/т

## Рыночный потенциал

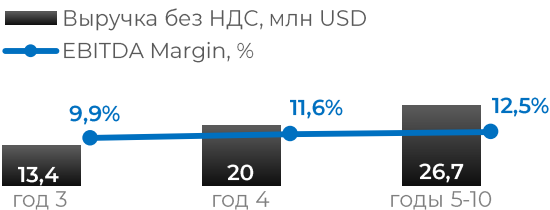
**Баланс рынка сварных стальных труб диаметром до 406,4 мм в Республике Казахстан, тонн**

| Показатель            | Значение, 2024 год |
|-----------------------|--------------------|
| Производство          | 70 870             |
| Экспорт               | 23 279             |
| Импорт                | 514 651            |
| Объем рынка           | 562 242            |
| Импортозависимость, % | 92%                |

Региональное расположение обеспечивает прямой доступ к крупным потребителям труб: строительным и ЖКХ-компаниям, строительным и агропромышленным комплексам Западного Казахстана. Крупные производители труб в Казахстане ориентируются на работу в нефтегазовом секторе.

Спрос на трубы малого и среднего диаметра в целом по стране стабильно растет, внутреннее производство покрывает лишь около 8 % потребностей, а импорт покрывает более 90% потребностей рынка.

## Финансовые показатели



**9,5 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|             |                                       |
|-------------|---------------------------------------|
| 6,6 лет     | простой срок окупаемости              |
| 8,5 лет     | дисконтированный срок окупаемости     |
| 1,2 млн USD | чистая приведённая стоимость (NPV)    |
| 12,83%      | внутренняя норма рентабельности (IRR) |
| 1,11        | индекс рентабельности (PI)            |

## Why Aqtobe

**Сырьевая база:** Актюбинская область находится в тесной производственной кооперации с другими регионами страны, что обеспечивает доступ к стальному прокату и создает прочную сырьевую базу для локализации перерабатывающих производств.

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ.

**Конкурентная среда:** в регионе работает один небольшой производитель: ТОО «Актюбинский трубный завод» мощностью 20 тыс. тонн., производит профильные трубы.

**Логистика:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ.



# Производство электродов и порошковой (металлической) проволоки для сварки

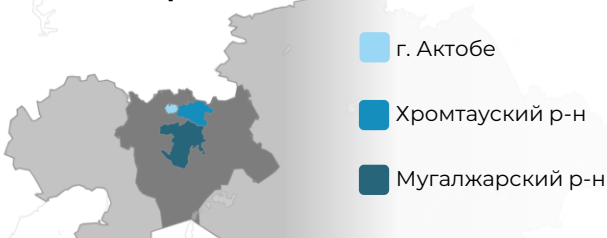


## Описание проекта

Проект предусматривает производство электродов общего назначения и порошковой сварочной проволоки.

Производство включает две линии — для выпуска электродов и порошковой сварочной проволоки: первая обеспечивает изготовление, покрытие, сушку и упаковку электродов, вторая — формовку стальной трубки, заполнение порошковым сердечником и термообработку готовой проволоки.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Отечественные предприятия машиностроения, энергетики и строительства (*Казахмыс, ERC, KEGOC*), а также международные производители сварочных материалов (*ESAB, Lincoln Electric, Kiswel*), заинтересованные в локализации поставок.

## Сырье и продукция

**Продукция в рамках проекта** – электроды из недорогих металлов с покрытием, используемые для дуговой электросварки  
код ТН ВЭД 8311 10

**5 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

Проект опирается на поставки отечественной стальной катанки и ферросплавов.

**Основной рынок сбыта** – внутренний рынок Казахстана и страны Евразийского экономического союза, где наблюдается высокий уровень импортозависимости по данной продукции.

### Цены:

Стальные прутки в бухтах – 561 долл. США/т  
Электроды – 1 837 долл. США/т

## Рыночный потенциал

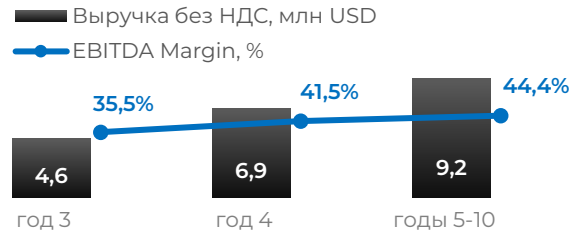
**Баланс рынка сварочных материалов в Республике Казахстан, тонн**

| Показатель            | Значение, 2024 год |
|-----------------------|--------------------|
| Производство          | 2 909              |
| Экспорт               | 1 092              |
| Импорт                | 21 575             |
| Объем рынка           | 23 392             |
| Импортозависимость, % | 92%                |

Собственное производство покрывает менее 8 % потребностей рынка, которые закрываются за счет импорта из Узбекистана, Китая и России  
Спрос на электроды и порошковую проволоку растет за счет развития строительства, машиностроения, нефтегазового и энергетического секторов.

Проект повышает технологическую независимость страны и создает предпосылки для формирования металлургического кластера полного цикла, включая производство флюсов и сервисные услуги.

## Финансовые показатели



**5,9 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|             |                                       |
|-------------|---------------------------------------|
| 4,6 лет     | простой срок окупаемости              |
| 5,1 лет     | дисконтированный срок окупаемости     |
| 2,6 млн USD | чистая приведённая стоимость (NPV)    |
| 23,51%      | внутренняя норма рентабельности (IRR) |
| 1,40        | индекс рентабельности (PI)            |

## Why Aktobe

**Спрос и конкурентная среда:** в регионе сконцентрированы крупные потребители сварочных материалов. Единственный устойчиво функционирующий производитель продукции по проекту (ТОО «КазЭлектрод») расположен в Алматы.

**Сырьевая база:** регион – лидер металлургии, что обеспечивает потенциальную близость к поставщикам компонентов производства.

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ

**Логистика:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ.

# Производство метизной продукции



## Описание проекта

Проект предусматривает производство метизной продукции (гвозди, болты, гайки и пр.).

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Компании строительной, машиностроительной, энергетической и железнодорожной отраслей Казахстана и соседних стран (*BI Group, Bazis-A, Alina Group*)

## Сырье и продукция

Продукция в рамках проекта – метизная продукция (гвозди, болты, гайки и пр.)  
код ТН ВЭД 7317; 7318

**20 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

Проект опирается на поставки отечественной стальной катанки и вспомогательных материалов.

**Основной рынок сбыта** — внутренний рынок Казахстана и страны Евразийского экономического союза, где наблюдается высокий уровень импортозависимости по данной продукции.

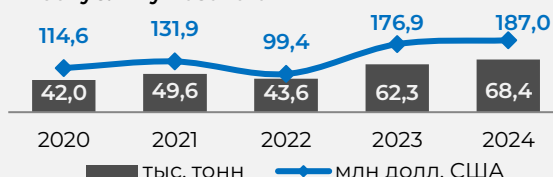
### Цены:

Стальная катанка – 580 долл. США/т

Метизная продукция (гвозди, болты, гайки и пр.) – 1 790 долл. США/т

## Рыночный потенциал

Импорт метизной продукции в Республику Казахстан

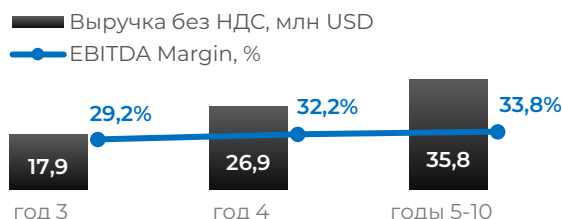


Внутреннее производство метизов покрывает менее 5 % потребностей, импорт превышает 95 %, преимущественно из Китая и России, что создает значительный потенциал для локализации.

Спрос стабильно растет в сферах строительства, машиностроения, нефтегазового и транспортного секторов, обеспечивая гарантированный рынок сбыта.

Проект обеспечивает стратегическое импортозамещение, создание рабочих мест и формирование высокотехнологичного металлургического кластера с экспортным потенциалом.

## Финансовые показатели



**16,8 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|             |                                       |
|-------------|---------------------------------------|
| 4,4 года    | простой срок окупаемости              |
| 5,0 лет     | дисконтированный срок окупаемости     |
| 8,9 млн USD | чистая приведённая стоимость (NPV)    |
| 26,03%      | внутренняя норма рентабельности (IRR) |
| 1,48        | индекс рентабельности (PI)            |

## Why Aqtobe

**Сырьевая база:** регион – лидер металлургии, что создает предпосылки для локализации поставки сырья и эффективной производственной цепочки.

**Конкурентная среда:** основные отечественные производители такой продукции расположены в г. Алматы (ТОО «Алматинский метизный завод») и г. Павлодар (ТОО «Завод Промышленных Сит ПМК»).

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ.

**Логистика:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ.

# Производство металлического хрома в виде порошков и в прочих первичных формах



## Описание проекта

Проектом предусматривается создание высокотехнологичного экспортоориентированного предприятия по выпуску металлического хрома и хромовых порошков для металлургии, машиностроения, авиации и производства специальных сплавов.

Производственный процесс основан на электролизе растворов  $\text{CrO}_3$  с осаждением хрома высокой чистоты на катоде, последующей промывкой, сушкой и дроблением, что позволяет получать металл и порошки с чистотой до 99,9%.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Международные производители нержавеющей и легированных сталей (POSCO, Outokumpu, Acerinox, Jindal Stainless), а также профильные отечественные и российские предприятия, выпускающие специальные стали и сплавы.

## Сырье и продукция

Продукция в рамках проекта - хром необработанный, порошки

код ТН ВЭД 8112 21

**2 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

Проект предполагает использование в качестве сырья триоксид хрома ( $\text{CrO}_3$ ), производимый в Актюбинской области.

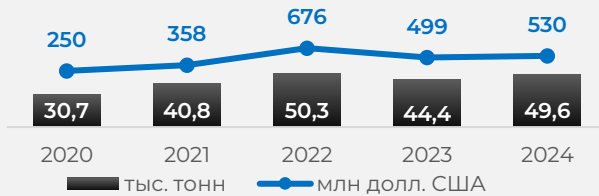
**Текущая география экспорта  $\text{CrO}_3$ :**  
Китай, Великобритания, Австралия, Россия

**Ключевые покупатели металлического хрома:**  
США, Германия, Япония, Канада, Франция

**Цены:**  
 $\text{CrO}_3$  – 2 622 долл. США/т,  
металлический хром – 10 393 долл. США/т

## Рыночный потенциал

Динамика мирового импорта металлического хрома

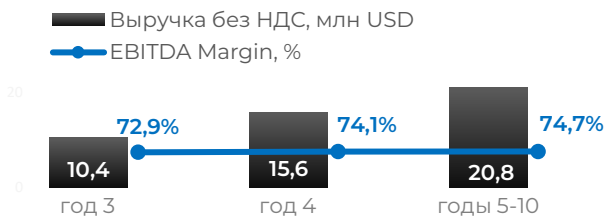


Казахстан занимает 2-е место в мире по запасам хромовых руд с одним из лучших в мире качественных показателей по содержанию  $\text{Cr}_2\text{O}_3$ .

Основной объем добываемого сырья экспортируется в виде низкочередельных продуктов (концентраты, феррохром).

Мировой импорт металлического хрома за последние 5 лет вырос на 60% по объему и более чем в 2 раза по стоимости.

## Финансовые показатели



**23 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|              |                                   |
|--------------|-----------------------------------|
| 4,5 лет      | простой срок окупаемости          |
| 5,0 лет      | дисконтированный срок окупаемости |
| 10,8 млн USD | чистая приведённая стоимость      |
| 24,15%       | внутренняя норма рентабельности   |
| 1,42         | индекс рентабельности (PI)        |

## Why Aktobe

**Сырьевая база:** Актюбинская область — ключевой центр хромовой металлургии Казахстана с крупнейшими запасами и производственными мощностями ERG.

Проект может быть реализован при участии АО «Актюбинский завод хромовых соединений» (выпускает продукцию химической переработки хромовых руд, включая  $\text{CrO}_3$ )

**Конкурентная среда:** в Республике Казахстан стране отсутствуют производства металлического хрома. Крупнейшие поставщики на мировом рынке: Китай, Франция, Россия, которая втрое сократила экспорт с 2022 года

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ.

# Металлургическое производство по переработке лома черных металлов в фасонный стальной прокат

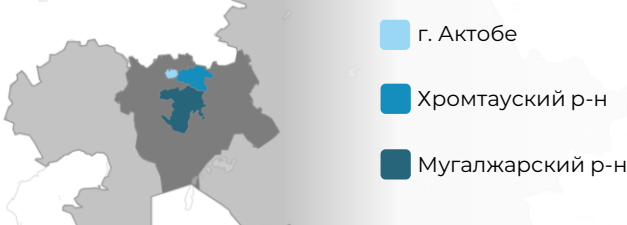


## Описание проекта

Проект предполагает создание металлургического комплекса по переплавке лома черных металлов, образующегося в Западном Казахстане, в готовый фасонный прокат (арматура, круг, уголки, швеллеры, помольные шары и пр.) для удовлетворения регионального спроса.

Технология предполагает прием и сортировку лома, его плавление в дуговой сталеплавильной печи, рафинирование и корректировку химического состава, последующую непрерывную разливку стали в заготовки и горячую прокатку на сортовом стане.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Строительные, промышленные и нефтегазовые компании Казахстана (*ERG, CNPC-AMC, КазМунайГаз, BI Group, Bazis-A*), металлосервисные центры

## Сырье и продукция

Продукция в рамках проекта – фасонный стальной прокат  
код ТН ВЭД 7214-7216

**90 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

Проект предполагает использование в качестве сырья лома черных металлов, образующегося в Актыубинской области и близлежащих регионах.

**Основные сегменты рынка** – строительство, промышленность, жилищно-коммунальное хозяйство и нефтегазовый сектор.

**Цены:**  
Лом черных металлов – 230 долл. США/т  
Фасонный стальной прокат – 625 долл. США/т

## Рыночный потенциал

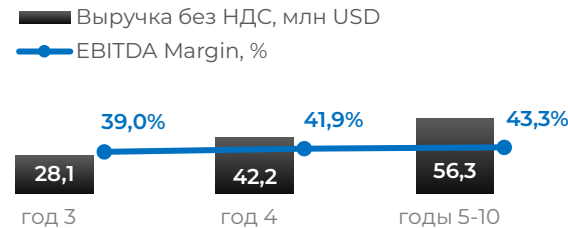
Импорт фасонного металлопроката в Республику Казахстан (2024 год), тыс. тонн



Спрос на стальной прокат в целом по стране стабильно растет, внутреннее производство развито недостаточно (к прим., в сегменте строительной арматуры покрывает лишь около 45 % потребностей рынка)

Большой объем фасонного проката импортируется в страну из России (в 2024 году – 711 тыс. тонн на сумму 422 млн долл. США)

## Финансовые показатели



**78 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|             |                                   |
|-------------|-----------------------------------|
| 7,0 лет     | простой срок окупаемости          |
| 9,4 лет     | дисконтированный срок окупаемости |
| 8,4 млн USD | чистая приведённая стоимость      |
| 12,3%       | внутренняя норма рентабельности   |
| 1,1         | индекс рентабельности (PI)        |

## Why Aktobe

- Сырьевая база:** Западный Казахстан — важный центр образования и заготовки металлолома.
- Ранее сырье экспортировалось для переработки в Россию, сегодня существует запрет на экспорт металлолома

- Производственная среда:** крупные металлургические комбинаты страны – АО «Qarmet» (г. Караганда), ТОО «KSP Steel» (г. Павлодар), ТОО «Shymkent Temir» (г. Шымкент), ТОО «ЕвразКаспианСталь» (г. Костанай).
- Большие затраты на логистику делают невыгодными поставки металлолома на переработку и фасонного проката для потребителей в Западном Казахстане



# Металлургическое производство по выпуску специальных сталей и сплавов

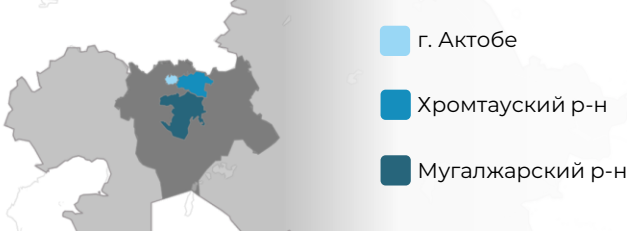


## Описание проекта

Создание современного металлургического предприятия по выпуску специальных и легированных сталей (конструкционные, инструментальные, жаропрочные) с ориентацией на высокомаржинальные сегменты машиностроения, нефтегазовой сферы и оборонной промышленности.

Производство включает вакуумно-аргоновую переплавку металлолома или заготовки, рафинирование, доводку химического состава легирующими элементами (Cr, Ni, Mo, V и др.), разливку в заготовку и последующую термообработку для получения требуемых свойств.

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Международные технологические компании (*Danieli, SMS Group* и *Primetals Technologies*) – как поставщики технологий.

Потребители – предприятия нефтегазовой и химическая промышленности, машиностроения, строительного сектора, нуждающиеся в коррозионностойких и жаропрочных сталях для производства оборудования, работающего в агрессивных средах.

## Сырье и продукция

Продукция в рамках проекта - легированная сталь в слитках или других первичных формах код ТН ВЭД 7224

**30 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

Проект предполагает использование в качестве сырья стальной заготовки или металлолома качественных категорий.

### Цены:

Стальная заготовка – 695 долл. США/т  
Легированная сталь в слитках – 2 500 долл. США/т

## Рыночный потенциал

Баланс рынка легированных сталей в Республике Казахстан, тыс. тонн

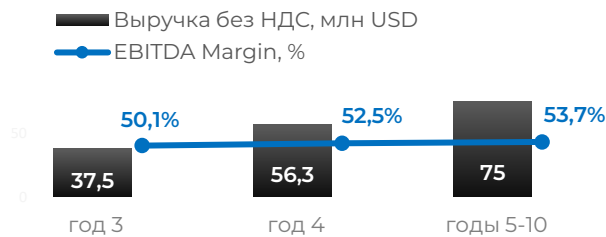
| Год                | 2020       | 2021       | 2022       | 2023       | 2024       |
|--------------------|------------|------------|------------|------------|------------|
| Производство       | 6          | 4          | 5          | 4          | 4          |
| Импорт             | 219        | 228        | 153        | 203        | 293        |
| Экспорт            | 16         | 7          | 2          | 17         | 31         |
| <b>Объем рынка</b> | <b>203</b> | <b>221</b> | <b>157</b> | <b>202</b> | <b>271</b> |
| Импортозав-сть     | 97%        | 98%        | 97%        | 98%        | 99%        |

В Казахстане внутреннее производство легированных сталей не развито и покрывает менее 2% потребностей рынка, ключевые отрасли экономики остаются зависимыми от импорта.

Стабильный и растущий внутренний рынок создает стратегическую возможность для локализации производства и сокращения импортозависимости.

Существует потенциал экспортных поставок в страны ЦА

## Финансовые показатели



**67 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|                     |                                   |
|---------------------|-----------------------------------|
| <b>4,8 лет</b>      | простой срок окупаемости          |
| <b>5,5 лет</b>      | дисконтированный срок окупаемости |
| <b>19,1 млн USD</b> | чистая приведённая стоимость      |
| <b>19,03%</b>       | внутренняя норма рентабельности   |
| <b>1,26</b>         | индекс рентабельности (PI)        |

## Why Aktobe

**Сырьевая база:** локальная доступность металлолома, феррохрома и других ферросплавов позволяет снижать себестоимость легирования

**Логистика:** доступность инфраструктуры с благоприятными условиями для бизнеса, прямой выход на международную трассу «Западная Европа – Западный Китай», близость к границе с РФ.

**Конкурентная среда:** в стране отсутствуют крупные производители легированных и специальных сталей

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ.

# Комплекс горячего цинкования и нанесения металлозащитных покрытий



## Описание проекта

Создание предприятия по защите металлических изделий от коррозии и повышению долговечности продукции, обеспечивая внутренний рынок и экспорт покрытиями повышенной стойкости.

Технология предусматривает погружение металлических изделий в расплавленный цинк при температуре около 450 °С и последующую дополнительную обработку для повышения коррозионной стойкости: химическую пассивацию и нанесение органических покрытий или систем Duplex (цинк + лак/полиэстер)

## Рассматриваемые локации



## Потенциальные партнёры

Крупные промышленные и машиностроительные предприятия Казахстана, компании строительного и инфраструктурного сектора, энергетические и нефтегазовые предприятия, использующие металлоконструкции и технологическое оборудование с длительным сроком эксплуатации (*Казахмыс, ERG, KEGOC, КазМунайГаз и пр.*).

## Сырье и продукция

Продукция в рамках проекта - оцинкованные стальные изделия  
код ТН ВЭД 7212 и др.

**20 тыс. тонн готовой продукции в год**  
производственная мощность завода

Проект предполагает использование для цинкования сырья отечественного производства (Kazzinc, г. Усть-Каменогорск).

Две бизнес модели:

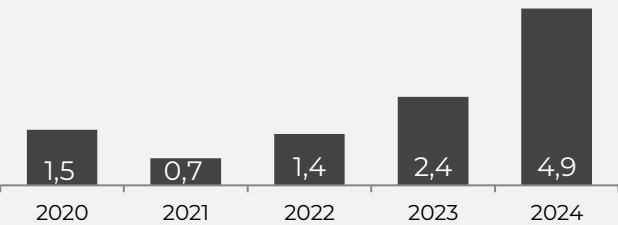
- производство из стального проката и изделий готовой оцинкованной продукции;
- оказание услуг по горячему цинкованию сторонним заказчикам.

**Цены:**

Стальной прокат без покрытия – 675 долл. США/т  
Оцинкованный стальной прокат – 1 150 долл. США/т

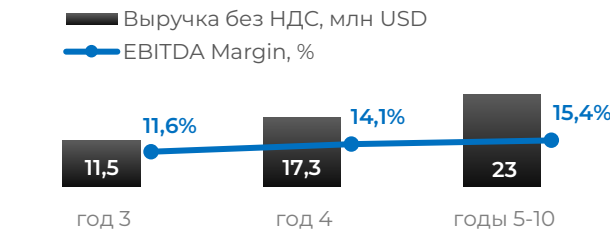
## Рыночный потенциал

Объем услуг по нанесению цинковых покрытий в Республике Казахстан, млрд тенге



Ежегодная потребность казахстанских предприятий в горячем цинковании превышает 100 тыс. тонн. Основные потребители – нефтесервисные и строительные компании, производители металлоконструкций, машиностроение и другие сегменты обрабатывающей промышленности.

## Финансовые показатели



**11 млн USD**  
капитальные вложения

## Показатели эффективности

|             |                                   |
|-------------|-----------------------------------|
| 7,0 лет     | простой срок окупаемости          |
| 9,4 лет     | дисконтированный срок окупаемости |
| 1,3 млн USD | чистая приведённая стоимость      |
| 12,4%       | внутренняя норма рентабельности   |
| 1,11        | индекс рентабельности (PI)        |

## Why Aktobe

**Конкурентная среда:** действующие предприятия (ТОО «Атыраунфетемаш», ТОО «КЗГЦ», ТОО «ТК Метакон») обеспечивают до 60% нужд национального рынка

**Импортозамещение:** большой объем стальной продукции, особенно из северных регионов, вывозится на цинкование в Россию и в обработанном виде возвращается в Казахстан

**Сырьевая база:** высокая доступность цинка и других необходимых видов сырья;

**Промышленная политика:** лицензирование экспорта цветных металлов и законодательное стимулирование переработки внутри страны;

**Налоговые льготы:** возможность получения налоговых преференций в рамках СЭЗ/ИЗ.